

Warszawa, dnia 24 maja 2016 roku

Część III - Proces przygotowania firmy do procesu refundacyjnego, krok po kroku.

a) **Skąd dowiemy się, iż dla naszych produktów powstanie grupa limitowa?**

Należy śledzić strony internetowe Ministerstwa Zdrowia i informacje, jakie będą rozsyłane do firm członkowskich Organizacji. Zgodnie z zapowiedziami informacje o utworzeniu nowej grupy limitowej będzie poprzedzała nowelizacja przepisów. W ocenie ekspertów Organizacji, możliwe jest z 6 miesięcznym wyprzedzeniem określenie, kiedy i jakie grupy produktów poddane zostaną procedurze ustalania urzędowej ceny zbytu.

b) **Jak wytypować produkty, które zgłosimy do systemu refundacji?**

Z pewnością nie wszystkie produkty, które w chwili obecnej oferowane są przez firmę powinny trafić na listy refundacyjne. Typując produkty, jakie w przyszłości powinny zostać poddane procedurze negocjacji cenowej należy brać pod uwagę dotychczasową strukturę sprzedaży, istniejącą lub powstającą grupę limitową z jej podstawą limitu oraz symulacje jak może kształtować się cena produktu w dłuższej perspektywie czasowej.

c) **Czy można odmówić przystąpienia do negocjacji cenowych?**

Minister Zdrowia nie może przymusić firmy, aby przystąpiła do procesu negocjacji cenowych. Musimy jednak brać pod uwagę, iż zarówno pacjent, jak i podmiot leczniczy w naturalny sposób będzie kierował się w stronę produktów refundowanych ze środków NFZ.

d) **Co to jest zapowiadana ocena jakościowa produktu i w jakim celu będzie przygotowywana?**

Zgodnie z zapowiadanyimi informacjami ocena jakościowa produktu, to certyfikat wydawany przez Urząd Rejestracji Wyrobów Medycznych. Jego celem będzie potwierdzenie, iż produkt, który będzie funkcjonował w systemie refundacji posiada cechy/jakość zadeklarowaną przez wytwórcę.

e) **Jak wygląda przygotowanie się do składania wniosków o refundację?**

Cały proces: kto, kiedy i jakie dokumenty są wymagane, opisany zostanie zapewne w ustawie. Już dziś jednak bazując na dotychczasowych doświadczeniach wiemy, że prawidłowe przygotowanie się do procesu to połowa sukcesu i zmniejszenie stresu a także kosztów

po stronie firmy. Szacujemy, iż w przypadku braków w dokumentacji zostanie zastosowany taki sam tryb opłat, jak w ocenie obowiązującej ustawie refundacyjnej (dopłaca 50% kwoty bazowej). Z naszego doświadczenia wynika, że umiejętne czytanie przepisów prawa oraz wiedza praktyczna pozwalają na złożenie w 100% prawidłowej dokumentacji już w pierwszym podejściu. Jest to o tyle ważne, że prawidłowo złożony wniosek z pewnością może wpływać na krótszy termin objęcia refundacją. Dla Przedsiębiorcy to niewątpliwie mniejszy stres, niższe koszty oraz możliwość osiągnięcia zysków z przejścia do nowego systemu.

Dla firm członkowskich OPPM TECHNOMED wsparcia udziela zespół ekspertów Organizacji.

